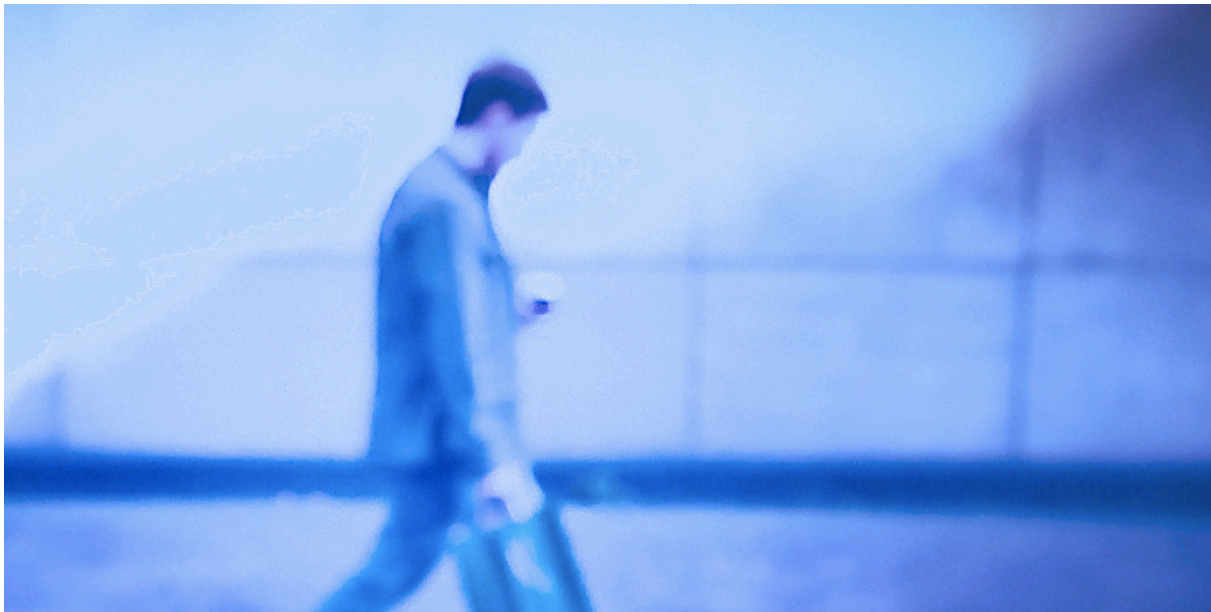


Startup van tv-acteur en ondernemer Khaldoun Alexander Elmecky:



'Simulator voor moeilijke gesprekken in tijden van zwaar weer '

Je moeilijke gesprek van volgende week, deze week oefenen? Sinds kort is het mogelijk. Gespreksvaardigheid trainen kan natuurlijk al langer. Maar bij Talkabilities oefen je specifiek dat ene lastige gesprek dat er gaat komen. Met een senior training acteur die je meteen feedback geeft. Het oefenen staat centraal en niet een theoretisch gedragsmodel. Praktisch, zonder tips & tricks en vooral gericht op het resultaat.

De hele opzet is ontwikkeld als een simulator voor moeilijke casuïstiek. Na meer dan twintig jaar ervaring in professionele gesprekken voor organisaties bundelt tv-acteur (Moordvrouw, Bloedverwanten, Baantjer, Wet en Waan, Pleidooi, e.a.) en ondernemer Khaldoun Alexander Elmecky zijn krachten en introduceerde deze zomer zijn nieuwe startup. 'Moeilijke gesprekken. Het zijn net wedstrijden. Er kan veel op het spel staan. Waarom zou je zo'n gesprek niet eerst oefenen? Die simulatie kun je bij ons doen want in de praktijk heb je vaak maar een kans. We kunnen sowieso veel van de toepassing van *simulators* leren' aldus Elmecky, in zijn vrije tijd, zweefvliegpiloot.

De sessies bij Talkabilities zijn kort en krachtig, doelgericht. De focus is op het resultaat. Of het nou gaat om die baan, opdracht, klant of financiering. Of het beperken van de 'schade' bij een slecht nieuwsronde. De uitkomst van een gesprek is wel degelijk te beïnvloeden. Ook de gevolgen van slecht nieuws, want die kosten organisaties vaak handenvol geld en soms erger, hun goede naam.

'Overtuigen maakt het verschil te zijn tussen succes en falen'

Sommigen zien het oefenen met een acteur helemaal niet zitten, 'Het is toch niet echt'. 'Feitelijk klopt dat natuurlijk ook, zegt Elmecky, toch zijn juist die mensen achteraf vaak verrast over de resultaten. Omdat het echte gesprek er ook gaat komen, is die spanning ook meteen voelbaar in de simulatie, ook omdat je met een professionele acteur werkt. En daar gaat het om: hoe presteer je onder druk. Bij ons gebeurt dat in een veilige omgeving met verhelderende feedback. In het huidige economische klimaat lijken mensen zich meer dan ooit te realiseren dat ze er alleen voor staan. Dit

deel van personal branding is enorm essentieel. Want elk gesprek verkoop je eigenlijk steeds jezelf', aldus Elmecky.

Op de site van Talkabilities wordt de bezoeker meteen twee stellingen voorgelegd: "*De resultaten in je leven bepaald door hoe je wat, wanneer, zegt.*" en "*Overtuigen maakt het verschil tussen succes en falen*".

Het aanbod van Talkabilities is voor elke professional die moeilijke gesprekken voert. 'Onze klanten zijn heel divers, van junior tot senior. Ondernemers, managers, artsen, advocaten en bestuurders hebben veel baat bij wat wij doen. We leven in een tijd dat iedereen een tandje hoger moet.'

Khaldoun Alexander Elmecky
alexander@talkabilities.nl
+31628738829
talkabilites.nl

